

**DM: Jak duży jest ukraiński rynek płytek ceramicznych i jakie są możliwości jego rozwoju?**

**AP:** W ostatnich latach ukraiński rynek bardzo się rozwinął i ten proces trwa. Uruchomiono dwie duże nowoczesne linie produkcji płytek ceramicznych (Continua + i GEA). Obecnie Colorobbia Polska uzyskuje na Ukrainie ok. 20% obrotów, które z każdym rokiem rosną. Zwiększają się również wymagania dotyczące jakości zamawianych naszych produktów i usług.

ofertę produktową, aby móc konkurować na innych rynkach.

**DM: Jakie plany dotyczące strategii rozwoju i inwestycji ma spółka Colorobbia Polska?**

**AC:** Na świecie branża szkliv i innych materiałów do zdobienia ceramiki zmierza w kierunku koncentracji, czego dowodem jest niedawna fuzja naszych konkurentów. Powód, to dążenie do większej wydajności produkcji i przeznaczanie uzyskanego zysku na ba-

logii ceramicznych. Stawia też na dynamiczny rozwój w Europie Środkowo-Wschodniej. Spółka Colorobbia Polska uzyska więc wsparcie Grupy zarówno w przypadku inwestycji w maszyny do produkcji mieszanek i szkliv (w niedługim czasie chcemy rocznie produkować w Polsce ok. 20 tys. t szkliv), ale także wzbogacenia oferty o nowe produkty, m.in. szkliva NEOGRITS, jak i inwestycji w doskonalenie zawodowe naszych pracowników. Chciałbym zwrócić uwagę, że w ramach obsługi klienta przez spółkę Colorobbia Polska pomagamy nawet w obszarach takich jak logistyka i finanse. Podsumowując, dążymy do znacznego zwiększenia wielkości produkcji oraz sprzedaży i zapewnienia klientom atrakcyjnej ceny wraz z wsparciem technicznym, logistycznym, a w razie potrzeby także finansowym.

*Obecnie nasz eksport koncentruje się na Republice Czeskiej, Ukrainie i Białorusi. Potencjał wzrostu jest ogromny.*

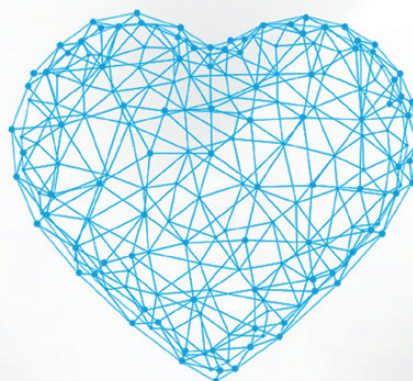
Ukraińscy producenci są też bardzo aktywni w poszukiwaniu nowych rynków zbytu na całym świecie. Jeszcze 10 lat temu ich głównym rynkiem zbytu była Rosja, z czasem kilku producentom udało się na tyle udoskonalic

dania i rozwój. Natomiast Grupa Colorobbia chce samodzielnie finansować badania i rozwój oraz wykorzystywać wieloletnie ogromne doświadczenie wynikające ze współpracy z klientami i dostawcami maszyn, a także techno-

**DM: Serdecznie dziękuję za rozmowę i życzę realizacji ambitnych planów.**

## WE CAN DO IT. TOGETHER

Pragniemy wyrazić ogromną wdzięczność dla naszych pracowników, klientów oraz dostawców za pozostanie razem w tych trudnych chwilach.



**COLOROBBLIA**  
POLSKA